



ở rất nhiều nước và tiếp xúc với nhiều đối tác lớn như: Tập đoàn Siemens (Đức), Hitachi, Toshiba (Nhật Bản), General Electric (Mỹ)..., nhưng chưa tìm ra cơ hội hợp tác nghiên cứu, sản xuất. Chỉ đến khi gặp gỡ, làm việc với các doanh nghiệp KH&CN của Hàn Quốc, trong đó có COMED - Công ty TNHH hệ thống thiết bị y tế chuyên sản xuất và kinh doanh hệ thống thiết bị y tế công nghệ cao hàng đầu tại Hàn Quốc - tôi mới tìm ra sự phù hợp và tâm đắc. Bản thân tôi rất muốn học hỏi cách thức của bạn trong việc

Vikomed -

## Công ty tiên phong trong lĩnh vực công nghiệp hóa trang thiết bị y tế công nghệ cao



Được thành lập tháng 12.2007, trên cơ sở liên kết giữa COMED - Công ty chuyên sản xuất và kinh doanh hệ thống thiết bị y tế công nghệ cao hàng đầu tại Hàn Quốc và Trung tâm Công nghệ laser, Công ty Liên doanh y học Việt - Hàn Vikomed đã tròn 5 tuổi.

Những kết quả bước đầu đáng ghi nhận và những định hướng lớn của Vikomed qua cuộc trao đổi giữa Tạp chí và TS Trần Ngọc Liêm - Chủ tịch Vikomed cho thấy sự phát triển vững chắc và đúng hướng của Công ty liên doanh này.

**Xin ông cho biết, vì sao ông chọn lĩnh vực trang thiết bị y tế để đầu tư nghiên cứu, sản xuất, và chọn đối tác là Hàn Quốc để thành lập Công ty liên doanh?**

**TS Trần Ngọc Liêm:** Trang thiết bị y tế là lĩnh vực rất cần thiết trong cuộc sống, góp phần quan trọng để phát triển kinh tế - xã hội của đất nước. Do vậy, ý tưởng đầu tư nghiên cứu và sản xuất trang thiết bị y tế đã có trong tôi từ rất sớm, khi tôi còn làm nghiên cứu sinh tại Tiệp Khắc (cũ). Sau khi học sau TS tại Pháp, về công tác tại Trung tâm Công nghệ laser (Viện Ứng dụng công nghệ

- Bộ KH&CN), tôi đã hiện thực hóa ý tưởng này, thúc đẩy nó trở thành một lĩnh vực nghiên cứu trọng điểm, truyền thống của Trung tâm, và trở thành một mũi nhọn của Viện Ứng dụng công nghệ.

Mấy chục năm lăn lộn với công tác nghiên cứu trong lĩnh vực trang thiết bị y tế, tôi lại nung nấu quyết tâm thương mại hóa những sản phẩm nghiên cứu của mình, không chỉ hình thành ra sản phẩm nghiên cứu khoa học, mà còn phải sản xuất hàng loạt những sản phẩm trang thiết bị y tế công nghệ cao với quy mô công nghiệp. Tôi đã đi tham quan, học hỏi

chuyển giao những sản phẩm nghiên cứu vào sản xuất đại trà, làm giàu cho đất nước.

**Sau 5 năm thành lập, Vikomed đã có những thành công bước đầu và được xã hội ghi nhận. Ông đánh giá thế nào về những kết quả này?**

**TS Trần Ngọc Liêm:** Được thành lập từ tháng 12.2007, trên cơ sở liên kết giữa COMED và Trung tâm Công nghệ laser, đến nay, Công ty Liên doanh y học Việt - Hàn Vikomed đã tròn 5 tuổi. Tuy ra đời đúng vào thời điểm kinh tế bắt đầu suy thoái, những bước đi đầu tiên của Vikomed

tương đối khó khăn, nhưng nhờ sự quyết tâm của cả 2 bên, đặc biệt là phía bạn (Hàn Quốc), có thể nói, bước đầu, Vikomed đã thành công trong việc chuyển giao những thiết bị y tế công nghệ cao của Hàn Quốc vào sản xuất và kinh doanh trên thị trường Việt Nam. Đặc biệt, đã chiếm lĩnh được 50% thị phần ở một số sản phẩm, như: thiết bị chẩn đoán hình ảnh XQ kỹ thuật số (đã đưa vào sử dụng ở hàng chục bệnh viện trong cả nước) và bắt đầu xuất khẩu sang một số nước Đông Nam Á (Indonesia, Thái Lan, Lào, Campuchia). Điều này chứng tỏ việc lựa chọn những sản phẩm đầu tư trọng điểm của Vikomed là đúng đắn, chính xác, nhờ đó Công ty đã có sự phát triển vững chắc tại Khu công nghiệp công nghệ cao (Khu Công nghệ cao Hòa Lạc), đóng góp cho ngân sách nhà nước hàng tỷ đồng mỗi năm, đồng thời tạo điều kiện lao động tốt cho 60 kỹ sư (đã được đào tạo bài bản tại Hàn Quốc từ 3 tháng trở lên) và người lao động.

Bên cạnh việc chuyển giao những kỹ thuật, thiết bị hiện đại của Hàn Quốc vào thị trường Việt Nam, chúng tôi mong muốn và kỳ vọng chuyển giao và thương mại hóa được nhiều hơn nữa những sản phẩm nghiên cứu của Việt Nam, đặc biệt là các thiết bị laser trong điều trị bệnh (hiện nay mới chỉ có thiết bị tán sỏi ngoài cơ thể được đưa vào sử dụng tại một số cơ sở khám, chữa bệnh).

***Trong quá trình hoạt động, Vikomed đã nhận được những ưu đãi gì từ Nhà nước và đã gặp những khó khăn nào về chính sách cho việc đầu tư nghiên cứu, sản xuất và tiêu thụ sản phẩm của mình?***

**TS Trần Ngọc Liêm:** Có thể khẳng định, chúng tôi đã nhận được sự ưu đãi tối đa từ Ban quản lý Khu Công nghệ cao Hòa Lạc ngay từ những ngày đầu thành lập, đặc biệt trong việc cấp giấy phép đầu tư, cấp đất... Trong quá trình hoạt động, chúng tôi cũng có nhiều lợi thế trong việc tiếp cận được lực lượng nghiên cứu, lao động trẻ, tiềm năng từ các trường đại học, viện nghiên cứu. Bên cạnh những thuận lợi đó, chúng tôi cũng gặp những khó khăn trong việc tiếp cận nguồn vốn vay ưu đãi của Nhà nước. Hiện nay, chúng tôi đang phải vay vốn hỗ trợ của Hàn Quốc (lãi suất 2-3%/năm), trong khi đó nếu vay trong nước thì lãi suất lên đến trên 15%, chúng tôi sẽ không có khả năng phát triển được. Việc tiếp cận được với những nguồn vốn vay ưu đãi của Nhà nước, kể cả Quỹ Phát triển KH&CN quốc gia là mong muốn lớn nhất của chúng tôi trong giai đoạn hiện nay.

Chúng tôi cũng chưa nhận được bất cứ “đơn đặt hàng” nào của Nhà nước, mà bản thân cán bộ, nhân viên của Công ty chúng tôi phải tự đi tiếp thị, quảng bá cho các sản phẩm của mình. Trong tương lai, chúng tôi mong muốn Nhà nước có những chính sách

ưu đãi, khuyến khích việc sử dụng, tiêu thụ những sản phẩm nghiên cứu trong nước, có đơn đặt hàng cho các nhà khoa học trong nước.

***Xin ông cho biết, trong thời gian tới, Vikomed sẽ cho ra mắt những sản phẩm mới nào và ông có dự đoán gì về tiềm năng của chúng?***

**TS Trần Ngọc Liêm:** Chúng tôi luôn hướng tới việc đổi mới sản phẩm, bởi nếu không có sự đổi mới sẽ không chiếm lĩnh được thị trường, nhất là thị trường xuất khẩu. Hiện nay, chúng tôi đã bắt đầu cho ra mắt những sản phẩm công nghệ cao mới, như: tấm nhận TFT (hệ thống transistor màng mỏng) nhập khẩu từ Nhật Bản, có độ nhạy và chất lượng hình ảnh cao, thân thiện với môi trường; remote TFT panel (di động) phục vụ điều trị tại nhà. Bên cạnh đó, chúng tôi sẽ tăng cường việc sản xuất những thiết bị laser y tế, trên cơ sở ký kết hợp đồng chuyển giao công nghệ với Trung tâm Công nghệ laser.

Hiện nay, chúng tôi cũng đã ký biên bản ghi nhớ về việc hợp tác với Toshiba, mở ra khả năng sản xuất những thiết bị y tế cao cấp nhất, như: thiết bị chụp cộng hưởng từ, thiết bị chụp cắt lớp..., đồng thời góp phần nâng cao trình độ công nghệ và đáp ứng yêu cầu phát triển của ngành y tế nước nhà, đặc biệt là công nghiệp thiết bị y tế. Chúng tôi tự hào là công ty tiên phong của cả nước trong lĩnh vực công nghiệp hóa các trang thiết bị y tế công nghệ cao.

***Xin cảm ơn ông và chúc Vikomed có sự phát triển mới trong năm 2013.***

Thực hiện: **HG**

**Hệ thống X-quang kỹ thuật số, hệ thống C-arm hỗ trợ phẫu thuật di động và các dòng sản phẩm X-quang là những sản phẩm nổi bật của Vikomed**

